

ACCOUNT MANAGER

Description du poste

Filiale du Groupe Dutscher, notre société est basée à Vernier en Suisse et distribue des consommables, équipements et services dans le domaine de la biotechnologie. Pour faire face à notre croissance, nous recrutons un(e)

Account Manager Suisse Romande

Rattaché au directeur Général, vous avez pour mission de prospecter, promouvoir et négocier les ventes de produits, solutions et services scientifiques auprès de votre clientèle afin d'assurer :

- Le développement des ventes auprès des prospects et clients en vous appuyant sur des visites avec une équipe scientifique et administrative en back office
- L'identification et synthèse des informations pertinentes du marché : prospection, analyse de la concurrence
- L'analyse des besoins des clients et présentation d'une offre complète de prestations de produits et services de notre catalogue
- L'élaboration de propositions commerciales pertinentes et négociation de ces offres
- La communication sur les nouveaux produits et services disponibles
- La bonne connaissance du marché avec un réseau important qui vous informe des besoins.

De formation technique et commerciale issue idéalement du domaine des métiers de la biotechnologie, vous êtes habitué à vendre des produits techniques et vous bénéficiez d'une expérience réussie sur ce marché.

La maîtrise du Français et L'anglais est indispensable. L'allemand sera un plus.

Force de proposition technique, vous savez vous mettre au niveau de vos interlocuteurs avec une grande diplomatie commerciale et avec le sens du service client. Vous êtes organisé, rigoureux et autonome.

Salaire à définir selon vos capacités et performances, PC portable+ véhicule
Téléphone + Bonus.

Contact : Merci de nous faire parvenir votre lettre de motivation et votre dossier de candidature aux adresses suivantes :

- Par courrier : Milian S.A. – Mickael Rumiano - Ch. Des coquelicots 16- 1214 Vernier/Ge

- Par email : mickael.rumiano@milian.com